**ОГЛАВЛЕНИЕ**

[ВВЕДЕНИЕ 2](#_Toc199717223)

[ГЛАВА 1. ОБЗОР ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ И ПОСТАНОВКА ЗАДАЧ 4](#_Toc199717224)

[1.1История и развитие ресторанного бизнеса 4](#_Toc199717225)

[1.2 Организационная структура ресторана 7](#_Toc199717226)

[1.3 Функции администратора ресторана 11](#_Toc199717227)

[1.4 Постановка задачи 14](#_Toc199717228)

[ГЛАВА 2. ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ 16](#_Toc199717229)

[2 .1 Требования к программе 16](#_Toc199717230)

[2.2 Руководство пользователя 16](#_Toc199717231)

# **ВВЕДЕНИЕ**

В современном мире автоматизация бизнес-процессов играет ключевую роль в повышении эффективности работы предприятий.

Ресторанный бизнес, как одна из динамично развивающихся отраслей, требует внедрения информационных систем для оптимизации управления заказами, бронированием столиков, учетом клиентов и персонала, а также финансовыми операциями. Программные системы позволяют минимизировать человеческий фактор, ускорить обработку данных и повысить качество обслуживания клиентов.

Разработка информационной системы для управления рестораном является актуальной задачей, так как позволяет администратору эффективно координировать работу заведения, обеспечивать точный учет и улучшать клиентский опыт. Такие системы помогают оптимизировать бронирование столиков, отслеживать заказы, анализировать популярность блюд и контролировать выручку.

**Целью курсовой работы** является разработка программной системы для управления рестораном, обеспечивающей автоматизацию ключевых процессов.

Для достижения цели необходимо решить следующие **задачи**:

1. Изучить предметную область ресторанного бизнеса.
2. Определить основные бизнес-процессы ресторана.
3. Автоматизировать управление рестораном, обеспечив:
   * бронирование столиков;
   * учет клиентов, официантов, блюд и заказов;
   * анализ популярности блюд, среднего чека и выручки;
   * управление персоналом (добавление/удаление официантов);
   * безопасность и целостность данных.
4. Реализовать консольное приложение с интуитивным интерфейсом.
5. Провести тестирование системы и подготовить документацию.

Объектом исследования является ресторанный бизнес.

Предметом исследования является процесс разработки программной системы для управления рестораном.

Для решения задач применялись методы: анализ (для изучения предметной области), синтез (при разработке системы), формализация (при проектировании структуры данных и алгоритмов).

Разработанная система позволит администратору ресторана эффективно управлять процессами, повысить производительность труда и улучшить качество обслуживания клиентов.

# **ГЛАВА 1. ОБЗОР ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ И ПОСТАНОВКА ЗАДАЧ**

## **История и развитие ресторанного бизнеса**

Ресторанный бизнес является из старейших отраслей, тесно связанных с культурой, экономикой и образом жизни людей. Его истоки уходят в глубокую древность, когда первые одной формы общественного питания начали формироваться для удовлетворения потребностей путешественников, торговцев и паломников. Сегодня ресторанный бизнес — это глобальная индустрия, которая не только обеспечивает людей едой, но и создаёт уникальный клиентский опыт, стимулирует туризм и вносит значительный вклад в экономику многих стран.

Первые прототипы ресторанов появились ещё в древних цивилизациях. В Древнем Египте (около 2000 г. до н. э.) существовали заведения, где путникам предлагали пищу и напитки. В Древнем Риме таверны (*popinae*) и харчевни (*thermopolia*) были популярны среди горожан: здесь подавали горячие блюда, вино и закуски, а клиенты могли есть за стойкой или за столами. Эти заведения уже имели элементы современного ресторана: фиксированное меню, обслуживание и оплата за еду.

В Китае в период династии Тан (618–907 гг. н. э.) в крупных городах, таких как Чанъань, начали появляться чайные дома и закусочные, где подавали лапшу, пельмени и другие блюда. Эти заведения стали местом встреч для торговцев и чиновников, что подчеркивает социальную роль общественного питания.

На Востоке, в Средней Азии и на Ближнем Востоке, караван-сараи (с X века) предоставляли не только ночлег, но и питание для купцов, путешествующих по Великому шёлковому пути. Такие заведения были важными узлами торговли и культурного обмена, где формировались традиции гостеприимства.

В Средние века в Европе (V–XV века) ресторанный бизнес развивался в виде постоялых дворов, трактиров и таверн. Эти заведения обслуживали путников, паломников и местных жителей. Постоялые дворы, расположенные вдоль торговых путей, предлагали еду, ночлег и смену лошадей. Трактиры, популярные в городах, специализировались на питании и напитках, а таверны часто были местом для встреч и развлечений.

В монастырях Европы организовывались «госпиции» для паломников, где предоставляли бесплатную еду. Со временем некоторые из них начали взимать плату, что стало шагом к коммерциализации. В Англии XII века таверны (*alehouses*) начали предлагать простые блюда, такие как хлеб, сыр и мясные пироги, что заложило основу для развития гастрономической культуры.

Современная концепция ресторана зародилась во Франции в XVIII веке. Слово «ресторан» происходит от французского *restaurer* («восстанавливать»), так как первые рестораны позиционировались как заведения, где можно восстановить силы с помощью питательной еды. В 1765 году в Париже Буланже открыл заведение, где подавали супы и бульоны, названные *restaurants* (восстанавливающие). Это считается отправной точкой ресторанного бизнеса в современном понимании.

К концу XVIII века в Париже начали появляться рестораны с фиксированным меню, индивидуальным обслуживанием и возможностью выбора блюд. Революция во Франции (1789–1799) сыграла ключевую роль: многие повара, ранее работавшие в аристократических домах, открыли собственные заведения, что привело к расцвету гастрономии. В 1782 году Антуан Бовилье основал ресторан *La Grande Taverne de Londres*, который считается первым рестораном высокого класса с элегантным интерьером и профессиональным обслуживанием.

В XIX веке ресторанный бизнес начал активно развиваться в Европе и Америке благодаря индустриализации, росту городов и развитию транспорта. Железные дороги и пароходы сделали путешествия доступнее, что увеличило спрос на общественное питание. В крупных городах, таких как Лондон, Париж и Нью-Йорк, рестораны стали центрами социальной жизни, где собирались представители буржуазии, интеллигенции и элиты.

В США в XIX веке появились *diner* (закусочные) и *saloons*, обслуживавшие рабочих и путешественников. В 1831 году в Нью-Йорке открылся ресторан *Delmonico’s*, который стал эталоном американской высокой кухни, предлагая меню с десятками блюд и винную карту.

В России ресторанная культура начала формироваться в XVIII веке. Трактиры, известные с XII века, к XIX веку трансформировались в рестораны, особенно в Москве и Санкт-Петербурге. Например, ресторан *Яръ* в Москве (основан в 1826 году) стал символом роскоши, привлекая аристократов и купцов. К началу XX века в России насчитывалось около 6000 трактиров и ресторанов, большинство из которых были частными.

XX век стал переломным для ресторанного бизнеса. Развитие транспорта (автомобили, авиация) и туризма увеличило мобильность населения, что стимулировало открытие новых заведений. В США в 1920-х годах начали появляться сетевые рестораны, такие как *White Castle* (1921), которые предлагали стандартизированное меню и быстрое обслуживание.

После Второй мировой войны ресторанный бизнес пережил бум благодаря росту среднего класса и увеличению доходов населения. В 1955 году открылся первый *McDonald’s*, который стал символом фастфуда и глобализации ресторанной индустрии. Сети быстрого питания (*Burger King*, *KFC*, *Starbucks*) начали экспансию по всему миру, внедряя стандарты управления, автоматизацию и массовое производство.

В СССР ресторанный бизнес был частью государственной системы общепита. В 1930-е годы создавались столовые и рестораны при предприятиях, а в крупных городах открывались элитные заведения, такие как *Метрополь* и *Арагви* в Москве. К 1980-м годам в СССР насчитывалось около 80 000 предприятий общественного питания, обслуживавших миллионы людей.

В XXI веке ресторанный бизнес стремительно эволюционирует под влиянием технологий, глобализации и изменения потребительских предпочтений. Внедрение POS-систем (Point of Sale) обеспечивает эффективное управление заказами и финансами, а онлайн-бронирование через платформы, такие как OpenTable и BookTable, упрощает доступ клиентов к услугам. Мобильные приложения для заказа и доставки, включая Uber Eats и DoorDash, стали неотъемлемой частью индустрии, а искусственный интеллект позволяет анализировать предпочтения клиентов и прогнозировать спрос. Экологичность и устойчивое развитие приобретают всё большее значение: рестораны используют местные и органические продукты, минимизируют пищевые отходы в рамках концепции zero waste и переходят на экологичную упаковку для доставки.

Персонализация клиентского опыта выходит на первый план, предлагая индивидуальные меню с учётом диетических предпочтений, таких как веганские или безглютеновые блюда, и создавая уникальную атмосферу через тематические интерьеры и мероприятия.

Пандемия COVID-19 (2020–2021) значительно ускорила развитие доставки еды, и, по данным Statista, в 2023 году мировой рынок доставки достиг 600 миллиардов долларов, что также привело к появлению «тёмных кухонь» (cloud kitchens), работающих исключительно на доставку. Гастрономическое разнообразие продолжает расширяться благодаря популяризации этнических кухонь, таких как японская, мексиканская и индийская, а также росту интереса к высокой кухне (fine dining) и ресторанам, отмеченным звёздами Michelin, что отражает стремление клиентов к новым гастрономическим впечатлениям.

## **1.2 Организационная структура ресторана**

Организационная структура ресторана определяет распределение функций, ответственности и взаимодействие между сотрудниками, обеспечивая эффективное управление заведением. Она зависит от масштаба ресторана, его концепции, целевой аудитории и уровня сервиса. Структура ресторана формируется с учетом потребностей бизнеса, таких как обслуживание клиентов, управление персоналом, контроль финансов и обеспечение качества продукции. Разнообразие подходов к организации позволяет ресторанам адаптироваться к рыночным условиям, оптимизировать процессы и повышать конкурентоспособность.

Организационная структура ресторана включает три ключевых элемента: управление, правила и распределение труда. Управление осуществляется руководящим звеном, которое принимает стратегические и операционные решения. В небольших заведениях эту роль выполняет владелец или администратор, в крупных ресторанах — команда менеджеров, включая управляющего, финансового директора и шеф-повара.

Правила представляют собой внутренние стандарты, регулирующие процессы: рецептуры блюд, протоколы обслуживания, расписание смен, санитарные нормы. Распределение труда определяет, кто и какие задачи выполняет, обеспечивая разделение функций между кухней, залом, администрацией и вспомогательным персоналом. Например, официанты взаимодействуют с клиентами, повара готовят блюда, а администратор координирует работу всех подразделений.

Эффективная структура минимизирует дублирование функций, ускоряет принятие решений и улучшает коммуникацию. В ресторанах с высокой проходимостью, таких как сетевые заведения, чёткое распределение ролей позволяет справляться с большим потоком клиентов, тогда как в небольших семейных кафе структура может быть более гибкой, но менее формализованной.

Рестораны используют различные типы организационных структур в зависимости от их размера и целей. Основные подходы включают линейную, функциональную и линейно-функциональную структуры, каждая из которых имеет свои преимущества и ограничения.

Линейная структура характерна для небольших ресторанов, таких как кафе или семейные заведения с численностью персонала до 10–15 человек. В такой структуре администратор или владелец напрямую управляет всеми сотрудниками: поварами, официантами, уборщиками. Преимуществами являются простота коммуникации, быстрые решения и низкие управленческие расходы. Однако линейная структура ограничена в масштабируемости: при росте бизнеса администратор может не справляться с увеличившимся объёмом задач, что приводит к перегрузке и снижению эффективности. Например, в небольшом кафе с пятью столиками владелец может одновременно выполнять функции администратора, кассира и закупщика, но в ресторане с 50 столиками это становится невозможным.

Функциональная структура применяется в крупных ресторанах или сетевых заведениях, где задачи разделены по функциональным направлениям: кухня, зал, бухгалтерия, маркетинг, логистика. Каждое направление имеет своего руководителя (например, шеф-повар, менеджер зала, финансовый менеджер), который подчиняется управляющему. Такая структура повышает специализацию и эффективность, так как сотрудники сосредоточены на конкретных задачах. Например, в ресторане White Rabbit (Москва) кухня управляется шеф-поваром, а зал — менеджером по сервису, что позволяет поддерживать высокий уровень качества. Недостатком является сложность координации между подразделениями, что может привести к конфликтам или задержкам в коммуникации.

Линейно-функциональная структура сочетает преимущества двух предыдущих подходов и широко используется в средних и крупных ресторанах. Управляющий осуществляет общее руководство, а функциональные руководители отвечают за свои направления, но при этом подчиняются единому центру. Например, в сети Dodo Pizza управляющий координирует работу пиццерий, а локальные менеджеры отвечают за кухню, доставку и сервис. Эта структура обеспечивает баланс между централизованным контролем и специализацией, но требует чёткой регламентации процессов, чтобы избежать бюрократии. В ресторанах с такой структурой часто внедряются информационные системы, такие как iiko или rPOS, для автоматизации управления и обмена данными между подразделениями.

Основные службы ресторана

Работа ресторана строится на взаимодействии двух ключевых служб: фронт-офиса и бэк-офиса, каждая из которых выполняет свои функции.

Фронт-офис включает сотрудников, непосредственно взаимодействующих с клиентами. Основные роли:

Хостес: встречает гостей, провожает к столикам, управляет бронированием. В ресторанах с высокой загрузкой хостес использует системы бронирования для оптимизации размещения.

Официанты: принимают заказы, обслуживают гостей, передают заказы на кухню. В некоторых заведениях официанты также выполняют функции сомелье или бариста.

Администратор (менеджер зала): контролирует работу фронт-офиса, решает конфликтные ситуации, следит за качеством сервиса. В крупных ресторанах администратор также анализирует отзывы клиентов и координирует маркетинговые акции.

Бармены: готовят напитки, обслуживают барную зону, поддерживают ассортимент бара.

Бэк-офис отвечает за внутренние процессы, невидимые для гостей. Основные роли:

Повара: готовят блюда в соответствии с рецептурами, контролируют качество продуктов. Шеф-повар разрабатывает меню, обучает команду и следит за стандартами.

Закупщики и логисты: обеспечивают поставки продуктов, управляют складом, контролируют сроки годности. В сетевых ресторанах логистика централизована для оптимизации затрат.

Бухгалтеры: ведут финансовый учёт, рассчитывают зарплаты, анализируют доходы и расходы. В небольших ресторанах эти функции может выполнять администратор.

Уборщики и технический персонал: поддерживают чистоту в зале, на кухне и в подсобных помещениях, обеспечивают работу оборудования.

Организационная структура ресторана является основой его успешной работы, обеспечивая координацию процессов, разделение функций и эффективное управление. Линейная, функциональная и линейно-функциональная структуры адаптируются под масштаб и цели заведения, а взаимодействие фронт- и бэк-офиса гарантирует качество обслуживания. Современные информационные системы, такие как разработанная в данной работе, усиливают эффективность структуры, автоматизируя ключевые процессы и предоставляя администратору инструменты для контроля и аналитики.

## **1.3 Функции администратора ресторана**

Администратор ресторана является ключевой фигурой, обеспечивающей бесперебойную работу заведения и координацию всех бизнес-процессов. Его роль охватывает управление персоналом, контроль качества обслуживания, финансовый учёт, взаимодействие с клиентами и внедрение технологических решений. Функции администратора направлены на достижение высокой эффективности работы ресторана, повышение удовлетворённости гостей и обеспечение конкурентоспособности заведения на рынке. В условиях современного ресторанного бизнеса, где технологии играют всё большую роль, администратор должен сочетать организаторские навыки с умением использовать информационные системы для оптимизации процессов.

Одной из основных функций администратора является управление персоналом, включающее планирование, обучение и контроль. Администратор составляет расписание смен, распределяя официантов, поваров, хостес и уборщиков таким образом, чтобы обеспечить равномерную загрузку и избежать простоев. Например, в ресторане с высокой проходимостью, таком как McDonald’s, администратор рассчитывает количество сотрудников на пиковые часы, чтобы минимизировать время ожидания клиентов. Обучение персонала также входит в обязанности: администратор проводит инструктажи по стандартам обслуживания, санитарным нормам и работе с оборудованием. В авторских ресторанах, таких как White Rabbit (Москва), администратор может организовывать тренинги по презентации блюд или винной карте.

Контроль работы персонала предполагает мониторинг выполнения задач и соблюдения дисциплины. Администратор следит за тем, чтобы официанты оперативно обслуживали гостей, повара соблюдали рецептуры, а хостес корректно управляли бронированием. В случае конфликтов между сотрудниками администратор выступает медиатором, решая споры и поддерживая рабочую атмосферу. В крупных ресторанах, таких как Twins Garden, администратор использует системы управления персоналом, например, Bitrix24 или iiko, для отслеживания продуктивности и обратной связи.

Администратор отвечает за организацию бронирования столиков и размещение гостей, что особенно важно в ресторанах с высокой посещаемостью. Он принимает заявки на бронирование по телефону, через онлайн-платформы (OpenTable, BookTable) или мобильные приложения, а также управляет доступностью столиков в реальном времени. Например, в ресторане на 50 столиков администратор должен учитывать количество мест, время пребывания гостей и особые пожелания, такие как размещение у окна или в отдельном зале. Внедрение информационных систем, таких как разработанная в данной работе, позволяет автоматизировать этот процесс, минимизируя ошибки и пересечения бронирований.

Размещение гостей требует от администратора навыков тайм-менеджмента и клиентоориентированности. Он координирует работу хостес, чтобы гости были оперативно рассажены, а также решает нестандартные ситуации, например, когда клиент приходит без брони в переполненный зал. В ресторанах высокой кухни, таких как Noma (Копенгаген), администратор может лично приветствовать VIP-гостей, создавая индивидуальный опыт. Кроме того, администратор анализирует данные о бронированиях, чтобы прогнозировать загрузку и оптимизировать использование залов.

Администратор играет важную роль в финансовом управлении рестораном, контролируя доходы, расходы и рентабельность. Он отслеживает выручку, анализирует средний чек и выявляет популярные блюда, чтобы оптимизировать меню. Например, в сети Dodo Pizza администраторы используют аналитические отчёты для определения блюд с низкой маржой, что позволяет корректировать закупки. В небольших ресторанах администратор может самостоятельно вести учёт кассовых операций, тогда как в крупных заведениях он взаимодействует с бухгалтерией, предоставляя данные о продажах и затратах.

Аналитика клиентских данных также входит в обязанности администратора. Он изучает предпочтения гостей, частоту посещений и суммы заказов, чтобы разрабатывать маркетинговые акции и программы лояльности. Например, в российских ресторанах, таких как Теремок, администраторы используют системы лояльности для персонализации предложений, что увеличивает повторные визиты. Информационные системы, подобные описанной в данной работе, автоматизируют сбор и анализ данных, предоставляя администратору готовые отчёты о выручке, среднем чеке и клиентской активности.

Администратор отвечает за соблюдение санитарных, противопожарных и юридических норм. Он организует регулярные проверки оборудования, следит за чистотой помещений и контролирует сроки годности продуктов. В России, согласно требованиям Роспотребнадзора, рестораны обязаны вести журналы санитарного контроля, и администратор обеспечивает их заполнение. Например, в сети KFC администраторы используют цифровые чек-листы для ежедневных проверок, что упрощает соблюдение норм.

Безопасность данных клиентов также входит в зону ответственности администратора. Он следит за защитой информации о бронированиях, заказах и платежах, особенно при использовании онлайн-платформ. Информационные системы, такие как разработанная в данной работе, включают механизмы шифрования и резервного копирования, что минимизирует риски утечек данных.

Функции администратора ресторана охватывают управление персоналом, бронированием, качеством обслуживания, финансами, заказами, безопасностью и технологиями. Эта роль требует сочетания организаторских, аналитических и технических навыков, а также умения адаптироваться к динамичным условиям ресторанного бизнеса. Информационные системы, подобные разработанной в данной работе, значительно упрощают выполнение этих функций, автоматизируя рутинные процессы и предоставляя данные для принятия решений. Эффективная работа администратора обеспечивает успех ресторана, повышая удовлетворённость клиентов и финансовые показатели.

## **1.4 Постановка задачи**

Разработка программной системы для управления рестораном направлена на автоматизацию ключевых процессов: бронирования, заказов, учёта клиентов, персонала и финансов. Цель — создать консольное приложение на C#, которое повысит эффективность работы администратора, минимизирует ошибки и обеспечит удобство использования.

Цель: разработать систему для автоматизации управления рестораном. Основные задачи:

* Автоматизировать бронирование столиков и учёт их доступности.
* Управлять заказами: создание, обработка, расчёт суммы.
* Вести учёт клиентов (ФИО, телефон, история заказов).
* Управлять официантами: добавление, удаление, назначение столиков.
* Предоставлять аналитику: выручка, средний чек, популярные блюда.
* Обеспечить безопасность данных.

Объект: процесс управления рестораном (бронирование, заказы, персонал, финансы).

Предмет: программная система на C# для автоматизации этих процессов.

В итоге работы предполагается получение полностью функциональной информационной системы администратора ресторана, которая будет способствовать оптимизации процесса работы администратора, повышению уровня обслуживания клиентов.

# **ГЛАВА 2. ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ**

## **2 .1 Требования к программе**

Для работы программы требуется минимум 100 Мб свободного места на диске. Поддерживаются операционные системы Microsoft Windows 7 и выше (64-битные версии). Программа обеспечивает стабильность при длительном использовании и поддерживает восстановление данных после сбоев через автоматическое сохранение в текстовые файлы.

Разработка велась на следующей конфигурации:

* Процессор: Intel Core i5, 2.4 ГГц.
* Оперативная память: 8 ГБ DDR4.
* Видеокарта: Интегрированная Intel UHD Graphics.
* Операционная система: Windows 10 Pro (64-бит).
* Накопитель: SSD, 256 ГБ.
* Дисплей: 15.6 дюйма, Full HD (1920x1080).

Минимальные требования для использования:

* Операционная система: Windows 7, 10 (64-бит).
* Процессор: Intel Core 2 Duo, 1.8 ГГц.
* Оперативная память: 4 ГБ.
* Свободное место: 10 МБ.
* Минимальное разрешение экрана: 1024x768.

Эти требования обеспечивают стабильную работу программы и доступ к её функционалу.

Функциональные требования:

Система позволяет вести учёт столиков, клиентов, официантов, блюд, заказов и бронирований, выполнять аналитические запросы, такие как поиск доступных столиков, определение популярных блюд, расчёт среднего чека и выручки, управлять данными через добавление, редактирование и удаление записей, сортировать и искать информацию, предоставляет консольный интерфейс с меню и валидацией ввода.

## **2.2 Руководство пользователя**

Руководство подробно описывает использование консольного приложения для администратора ресторана. Оно включает пошаговые инструкции по запуску, навигации, выполнению операций, примеры ввода-вывода и иллюстрации для каждого действия.

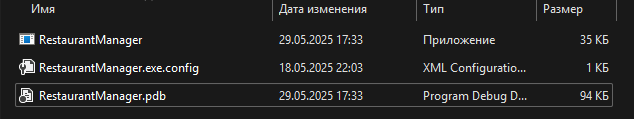
Для запуска дважды щёлкните по файлу RestaurantManager.exe. После старта отображается первое меню с командами, активируемыми цифрами на клавиатуре. Интерфейс оформлен с использованием цветового выделения заголовков для удобства (рисунок 1).

Рис. 1 Запуск приложения

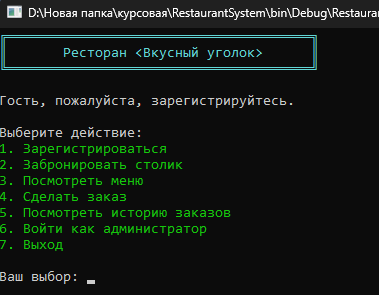
После запуска приложения откроется первое меню, его можно увидеть на (рисунок 2), на нем располагается функционал для переключения, реализованный при помощи клавиш. Нажав на клавишу на клавиатуре возможен переход на действие, которое необходимо пользователю.

Рис. 2. Первое меню

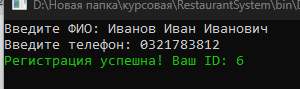
При переходе на первое действие, программа предлагает пользователю ввести свои данные: инициалы и номер телефона. Это нужно для того, чтобы в дальнейшем можно было использовать другие функции (бронирование столиков, оформление заказов).

Рис. 3. Успешная регистрация

После регистрации пользователь может забронировать столик. Для этого нужно выбрать второе действие, программа запросит ввести дату и время, на которое нужна бронь на столик и ключ зала.

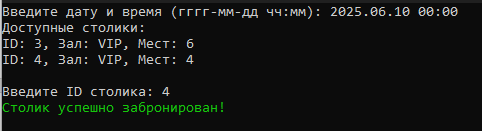


Рис. 4. Успешное бронирование

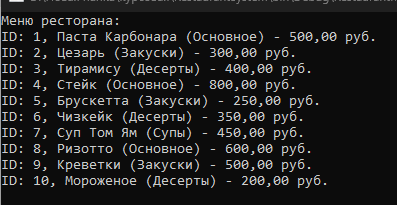
Выбрав третье действие клиент переходит в меню ресторана. Оно необходимо для просмотра всех блюд, что поможет определиться с заказом.

Рис. 5. Просмотр меню

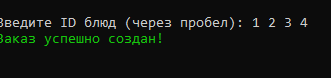
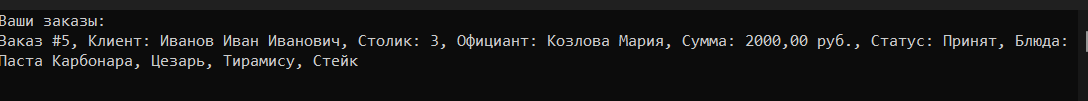
При оформлении заказа, нужно выбрать четвертое действие. Программа запросит у клиента ввести номера блюд, которые он выбрал.

Рис. 6. Оформление заказа

Рис. 7. История заказов